

2021年

工務店・ビルダーの自社力向
ニューノーマル時代に対応した

建築業界特化型高度研修のご案内



株式会社ANP

全国工務店・ビルダー対象

2020年度 建築業界特化型高度研修

1名から
参加可能

2021年1期	1月～4月 3日間～8日間	200,000円/1人	軸組構法住宅と枠組壁工法住宅_構造耐力知識技能高度化研修 他
2021年2期	2月～6月 3日間～8日間	200,000円/1人	建築業の施主提案における提案資料作成高度技能強化研修 (営業・設計・工務職対応)
2021年3期	3月～7月 3日間～8日間	200,000円/1人	建築営業のIT高度技能強化研修(提案営業編) 他
2021年4期	4月～8月 3日間～8日間	200,000円/1人	木造住宅建築設計技能強化研修(技能知識編) 他
2021年5期	5月～9月 3日間～8日間	200,000円/1人	ZEB(ネット・ゼロ・エネルギー・ビル)建築物省エネ法を受けた これからの木造建築プラン設計 他
2021年6期	6月～10月 3日間～8日間	200,000円/1人	木造住宅建築設計技能強化研修(技能知識編) 他
特別研修[A2]	2日間～8日間	未定	軸組構法住宅と枠組壁工法住宅_構造耐力知識技能高度化研修 他
2021年7期	7月～10月 3日間～8日間	200,000円/1人	軸組構法住宅と枠組壁工法住宅_構造耐力知識技能高度化研修 他
特別研修[B2]	2日間～8日間	未定	木造住宅建築設計技能強化研修(技能知識編) 他
2021年8期	8月～11月 3日間～8日間	200,000円/1人	軸組構法住宅と枠組壁工法住宅_構造耐力知識技能高度化研修 他
2021年9期	9月～12月 3日間～8日間	200,000円/1人	建築営業のIT高度技能強化研修(提案営業編) 他
特別研修[C2]	2日間～8日間	未定	建築業の施主提案における提案資料作成高度技能強化研修 他 (営業・設計・工務職対応)
2021年10期	10月～2021/1月 3日間～8日間	200,000円/1人	ZEB(ネット・ゼロ・エネルギー・ビル)建築物省エネ法を受けた これからの木造建築プラン設計 他
特別研修[D2]	2日間～8日間	未定	建築営業のIT高度技能強化研修(提案営業編) 他
2021年11期	11月～2021/2月 3日間～8日間	200,000円/1人	住宅撮影技能強化研修(360°パノラマプログラム編) 他
2021年12期	12月～2021/3月 3日間～8日間	200,000円/1人	建築業の施主提案における提案資料作成高度技能強化研修 (営業・設計・工務職対応) 他

※いずれも開催地は「東京・東京近郊」を中心としておりますが、ホームページに特定地域を記載しております。

工務店・ビルダーの自社力向上のための 建築業界特化型高度研修開催要項

法律規制改正に伴い、注文住宅や規格住宅・請負またはリフォームなどの既存の販売方法から脱却し、最新の技術を活用した新住宅プランの推奨および提案を強化する事が必要不可欠となっている現状において、技術強化研修として本研修を開催する。工務店やビルダー自身の生産性向上を目指し現状メーカーに依存している商品選定等や工法及び集客に至るまで寡占化が進む住宅業界に活路を見出すべく自社力強化に結びつける技能強化研修として開催する。

研修主催者

会社名：株式会社 ANP

本社所在地：	〒160-0022 東京都新宿区新宿2-8-1 新宿セブンビル 4F
代表取締役：	曾山 英一
取引先銀行：	三菱UFJ銀行
TEL	03-6264-8316 (代表)
FAX	03-6264-8317
MAIL	info@anp-n.co.jp (代表)
URL	https://anp-n.co.jp/
営業時間：	平日 9:30～18:30 (休日：土日祝・夏季・年末年始休)
電話対応受付時間：	平日 10:00～18:00 (休日：土日祝・夏季・年末年始休)
資本金：	3,000,000 円
設立日	平成24年7月
従業員数：	17名
事業内容	ビルダー・工務店向 技術指導研修事業部、システム開発 ビルダー・工務店向け 専門技術特化研修のご案内 (公募研修)
研修対象	住宅会社 (ビルダー・工務店・その他建築業)
研修目的	社員教育を目的とした専門技術特化研修
研修日時	別途開催要項参照
研修時間	20時間～中期研修～長期研修 (短時間研修あり)
受講費用	100,000 円 / 1人～

建築業界に従事する社員の修得必須技能

基礎・最低限必須

創業精神
社会人としての心構え
ビジネスマナー
自社沿革理解・説明
コンプライアンス
人事制度・福利厚生理解
自分自身の目標制定

専門知識

宅建資格取得
住まいに関する概要
住宅営業のプロセス理解
商品概要・プラン理解
各メーカー理解
電気設備機器理解・説明
品質保証に関する知識

工事工程・融資

インテリアの知識
会社方針理解
個人情報保護法
工事工程理解・説明
融資の種類・基本計算



専門知識

部位名称完全理解
部位の寸法
建築法規
建築系CAD操作
プレゼンツール理解
見積り・積算技能

提案力

問題解決力
意志の確認
オリジナルプレゼン作成
諸費用項目理解
住宅プランの説明
契約までのプロセス理解



提案力

間取り
家具・インテリア
入居後の生活
ライフプラン



時代に即した社員の営業力強化と 自社力強化を目指す

総合的な提案力強化に繋がる研修等では、「他人の問題を解決する手法」を学び、問題解決技法の先にある「提案」へ導く手法を具体例を元に「他社との差別化表現」「契約までのプロセス」を踏まえたよりよい提案を、わかりやすく、実現可能性が高く、また利害関係者が互いに納得がいく点まで落とせるように現代に対応した手法で学習します。そのような提案を効率的に確立するための手法として、創造的発想、論理的思考の本質も学習し、また学習した発想法、思考法を用いて、提案の一連のプロセスを演習を通して具体的に構築する手法を学習します。その他建築技能として構造計算を含めた技能及び建築見積作成における各部位と実行予算の考え方などを含め学習します。

研修申し込み・研修受講までの流れ



※お申し込みはご相談やお問合わせ後に承っております。

※受講者の方はスキルによって内容を分別させていただく場合があります。

※お申し込みは専用の「申込書」にご記入いただき押印後FAXまたは郵送にて受理致します。

※研修代金は原則として研修開催前にお支払いいただきます。

※研修日程は申し込み後に変更はできません。

※受講者の変更はできません。

1

ご相談・お問合せ

- ・住宅業界の低迷の危機は理解しているが何をどうすればいいのかわからない
- ・社員スキルの何が不足しているのかわからない
- ・戦略がわからず売り上げが低迷している
- ・どこから始めていいのかわからない
- ・法律改正に伴う住宅プラン設計がわからない

2

受講者・研修内容決定

- ・誰に何を？どの部署を強化する？
- ・スキルアップしてほしい人材に何が足りていないか
- ・会社全体の弱みと個人の弱み
- ・新人教育なのか、専門的技術なのか
- ・競合他社ではできていることが自社ではできていない

3

お申し込み

- ・専用申込書でお申し込みください
- ・研修開始前に研修代金をお振り込みください
- ・人数の変更はできません
- ・研修日の変更はできません
- ・当日欠席者の返金はありません

申込先：株式会社 ANP

〒160-0022 東京都新宿区新宿2-8-1 新宿セブンビル 4F

TEL 03-6264-8316

FAX 03-6264-8317

info@anp-n.co.jp

平日10:00~18:00受付